|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Dossier \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | | | | | | | | *(date de rédaction du dossier)* | |
| **Interlocuteur** | | | |  | **Identité de l'entreprise** | | | | | |
| **Nom** |  | | | **Raison sociale** |  | | |
| **Prénom** |  | | | **Forme juridique** |  | | |
| **Fonction** |  | | | **Date de création** |  | | |
| **Téléphone / GSM** |  | | | **Adresse** |  | | |
| **Fax** |  | | |  | **Capital social** |  | | |
| **Email** |  | | |  | **Secteur d’activité** |  | | |
| **Site Web** |  | | |
| I – PRESENTATION | | | | | | | | | | |
| **ORIGINE**  **Du projet** |  | | | | | | | | | |
| **CONCEPT** | *Définir l'idée de base du produit ou service ; en décrire le caractère innovant*. | | | | | | | | | |
| **ETAPES DU**  **DEVELOPPEMENT** |  | | | | | | | | | |
| **VISION** | *Avenir : 3 à 5 ans* | | | | | | | | | |
| **II - OFFRE & MARCHE** | | | | | | | | | | |
| **OFFRE** | *Définir votre produit/service, sa tarification et la valeur ajoutée qu'il apporte au client*. | | | | | | | | | |
| **MARCHE**  **/**  **CLIENTELE** | *Description succincte du marché (qualitative et quantitative), votre cible de clientèle (segment, répartition géographique) et vos perspectives de parts de marché*. | | | | | | | | | |
| **ACCES AU MARCHE** | *Définir vos mode d'accès au marché (vente directe, indirecte, prescripteurs, communication / publicité….) ainsi que les éventuelles barrières à l'entrée*. | | | | | | | | | |
| **CONCURRENCE** | *Présenter la concurrence sur votre marché (existence, forme, acteurs…) et présenter vos avantages concurrentiels.* | | | | | | | | | |
| **SITUATION ACTUELLE** | *Indiquer votre stade actuel de développement (R&D terminée, commercialisation débutée…) et vos réalisations (clients, CA…) à l'heure actuelle.* | | | | | | | | | |
| **PARTENARIATS** | | ORGANISME | TYPE | | | | MODALITES | |
|  | | *Compléter le tableau en indiquant le Type de partenariat : commercial ; technique ; financier ; scientifique ; autre.* | | | | | | |
| **PROPRIETE Intellectuelle** | | *Dépôts de brevets, (par quelle entité) marques, noms du déposant*… | | | | | | |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **III- EQUIPE** | | |
| **EQUIPE ACTUELLE** | | *Présenter l'équipe actuelle et préciser pour chacun des postes clés leur profil, expérience, fonction dans le projet et le salaire perçu ; joindre les CV en annexe. Indiquer également dans quelle mesure vous faites appel à la sous-traitance*. |
| **RECRUTEMENT A VENIR** | | *Décrire les profils recherchés et sous quels délais*. |
|  |  | |
| **IV - STRUCTURE ET BESOINS FINANCIERS** | | |
| **REPARTITION ET STRUCTURATION DU CAPITAL** | *Présenter l'actionnariat de la société, leur parts respectives et leur structuration (Holding, Conseil d’Administration, Directoire…*) | |
| **SOURCES DE FINANCEMENT A CE JOUR** | *Mentionner le montant des fonds qui ont permis à l'entreprise de se développer jusqu'ici (apports propres, précédente augmentation de capital, subvention avances prêts aides type BPI ou Banques*…) | |
| **BESOIN DE FINANCEMENT ET UTILISATION** | *Indiquer le montant recherché et sous quelle forme. Présenter également l'utilisation envisagée de ce financement*. | |
| **VALORISATION** | *Indiquer la valorisation, ainsi que le mode de calcul*. | |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **V - DONNEES FINANCIERES** | | | | |
|  | | | | |
| **COMPTE DE RESULTAT PRECEDENT ET PREVISIONNEL** | | | | |
| ***en k€*** | **Exercice…….** | **Exercice…….** | **Exercice…….** | **Exercice…….** |
| **CA** |  |  |  |  |
| **Valeur Ajoutée** |  |  |  |  |
| **Résultat d'Exploitation** |  |  |  |  |
| **Résultat Net** |  |  |  |  |
| ***Nb salariés fin d’année*** |  |  |  |  |

Mettre en annexes bilans et comptes de résultats prévisionnels détaillés, justifiés par les hypothèses de calcul ,

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **TABLEAU DE FINANCEMENT** | | | | | |
| ***en k€*** | | **Exercice…….** | **Exercice…….** | **Exercice…….** | **Exercice…….** |
| ***RESSOURCES*** | |  |  |  |  |
| **Capacité d’autofinancement** | |  |  |  |  |
| **Augmentation de capital** | |  |  |  |  |
| **Emprunts** | |  |  |  |  |
| **Subventions et autres** | |  |  |  |  |
| **TOTAL RESSOURCES** | |  |  |  |  |
| ***EMPLOIS*** | |  |  |  |  |
| **Variation du Besoin en fonds de roulement** | |  |  |  |  |
| **Investissements** | |  |  |  |  |
| **Remboursement d’emprunts** | |  |  |  |  |
| **Dividendes** | |  |  |  |  |
| **TOTAL EMPLOIS** | |  |  |  |  |
| **VARIATION DE TRESORERIE** | |  |  |  |  |
| **VI- AUTRES** | | | | | |
| **AUTRES CONTACTS** | *Préciser les autres contacts éventuellement pris dans le cadre de cette recherche de financement*. | | | | |
| **RAISONS DE RECOURIR A DES BUSINESS ANGELS** | *Donner les raisons qui ont orienté votre choix vers les Business Angels.* | | | | |

|  |  |
| --- | --- |
| **REMARQUES ET COMMENTAIRES**  **\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**  **SORTIE DES**  **INVESTISSEURS**  **N.B.A.** | *Faire part de remarques supplémentaires le cas échéant.*  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Dans un délai de 3 à 6 ans comment voyez-vous la sortie des investisseurs |

.



**Demande d’adhésion**

**à Normandie Business Angels**

Dans l’hypothèse d’un investissement par les BA de NBA Caen et/ou de NBA Seine Eure (Rouen), tous deux membres de NORMANDIE BUSINESS ANGELS (NBA), vous deviendrez *membre temporaire* de l’association NBA, conformément à ses statuts.

Les *membres temporaires* sont des personnes morales ou leurs représentants qui adhèrent à l’association NBA durant l’année qui suit le closing de la levée de fonds conjointement réalisée, dès lors que des BA des associations adhérentes de NBA y ont participé.

Ils s’acquittent d’un droit d’entrée unique et participent uniquement aux réunions spécialement organisées à leur intention.

Ils assistent aux Assemblées Générales où ils ne disposent pas de droit de vote.

Le montant du droit d’entrée des *membres temporaires* est égal à 3% de la participation des BA des associations adhérentes à NBA à la levée de fonds considérée.

Ce droit d’entrée est versé à NBA par chèque bancaire le jour du closing de la levée considérée.

**La Société :.………..……………………………………………………………………………………………………………….**

**Représentée par : ………………………………………………………………………………………………………………**

En sa qualité de : **…………………………………………………………………………………………………………………………**

**s’engage, dans l’hypothèse d’un investissement, à accepter les termes du statut *« membres temporaires »* de NBA.**

**Fait à : Signature :**

**Le :** *précédée de la mention manuscrite*

**« Bon pour accord »**